

Nous sommes allés à la rencontre de Madame Danielle COHEN,

ESPACE BEAUTE SHANEMA à Lyon

Elle a accepté de répondre à quelques questions pour cette interview

Quel est votre parcours ?

Après un Bac F8, équivalent de paramédical, j'ai suivi un doctorat en pharmacie, soit six ans d'études pharmaceutiques. J'ai ensuite travaillé 10 ans en tant qu'assistante pharmacienne à Lille. C'est ma patronne qui m'a alors proposé de suivre une formation pour adulte de six mois à raison de deux jours par semaine, afin que je puisse tenir l'un de ses salons. Depuis j'ai repris le salon et j'y ai effectué quelques aménagements avec une balnéo, plateforme vibrante et différents appareils pour les soins du corps et du visage.

Avez vous des spécialités ?

Nous sommes axés sur les soins visage et les techniques de soins du corps Spa. Nous utilisons principalement des méthodes manuelles et je dois avouer le palper rouler classique ne permet pas de travailler efficacement certaines zones comme l'intérieur des bras et la cellulite localisée sur l'abdomen.

Quel matériel avez-vous choisi ?

J'ai tout de suite été séduite par l'appareil corps SCULPT 3D ® de Dermotechnic car il propose une multitude de soins spécifiques tout en reproduisant les mouvements de massage manuel.

Comment mesurez vous l'efficacité du SCULPT 3D ® ?

Dès la première séance, la triple action de la radiofréquence, des ultrasons et de la photodynamique est très efficace pour remodeler véritablement le corps ; la séance dure 30 minutes et les résultats sont visibles dès les premiers traitements.

Quel genre de clients vous visitent le plus ? Y a-t-il une certaine mixité dans votre clientèle ?

Nous sommes très ouverts. La clientèle est très variée que ce soit au niveau des classes sociales, de l'âge et de la mixité. Nous sommes un institut féminin/masculin et cette clientèle masculine est en plein développement. Ce qui nous ouvre à toute cette clientèle et particulièrement aux jeunes ce sont nos offres de tarifs jeunes, de cartes de fidélité, des bons cadeaux à offrir ainsi que nos « offres du moment » que nous varions régulièrement.

Outre l'esthétique, en quoi vous diversifiez-vous ?

Nous faisons également de la vente-conseil. Nous proposons des cours d'auto maquillage sous forme d'une heure ou d'un forfait. Les cours peuvent se faire en groupe. Nous leur apprenons à se maquiller et nous leur donnons des conseils personnalisés.

Merci beaucoup de nous avoir accordé ces moments et d'avoir répondu à nos questions.

Entretien Juin 2009